



Key Account Manager – Södra Sverige

CampusPharma söker en Key Account Manager till vårt distrikt i Södra Sverige

Om CampusPharma

CampusPharma AB är ett svenskt läkemedelsföretag med fokus på registrering och marknadsföring av läkemedel och läkemedelsnära produkter i Norden. Verksamheten som startade 2004 har under senare år haft en god tillväxt i och med att ett antal nya läkemedel har introducerats. Sedan 2011 är CampusPharma en del av Italfarmaco group.

Vår affärsidé är att marknadsföra och sälja läkemedel och läkemedelsnära produkter på den nordiska marknaden inom terapiområden som tillgodoser både små och stora patientgruppers behov. Vårt fokus ligger inom kvinnohälsa och specialläkemedel inom neurologi och onkologi. Vi arbetar med både receptbelagda och receptfria produkter.

Vår vision är att vara ett annorlunda läkemedelsföretag som präglas av omtanke om patienter, kunder och medarbetare, och vi försöker alltid stå för;

ENKELHET: Prestigelöst, Snabba & korta beslutsvägar, Flexibilitet & lösningsorientering, Tydlighet

OMTANKE: Vi bryr oss om, lyssnar på, är uppmärksamma på och visar respekt för medarbetare, patienter, kunder och partners. Vi tillhandahåller produkter som tillgodoser även små patientgruppers behov

ANSVAR: Engagemang, Egenansvar, Samspel, Tillit, Miljö & Hållbarhet, Kvalitet

Om rollen som Key Account Manager - Södra Sverige

Tjänsten som Key Account Manager - Södra Sverige (Skåne, Blekinge & Halland) är en heltidstjänst där du ansvarar för att marknadsföra våra läkemedel och läkemedelsnära produkter inom kvinnohälsa till förskrivande läkare, barnmorskor och apotek. Du kommer ingå i ett engagerat och kompetent team, där alla är lika viktiga för att nå framgång.

Vem är du?

Vi tror att rätt person redan har erfarenhet som Key Account Manager inom läkemedelsbranschen, eller så är du en barnmorska, sköterska eller farmaceut som vill pröva på något nytt. Du söker dig till oss för att du vill vara delaktig i att utveckla kvinnohälsan och kanske har du redan ett etablerat nätverk inom gynekologi eller primärvård. Oavsett så är du en nyfiken person med mycket energi och har en stark inre drivkraft att nå uppsatta mål för både dig själv och teamet. Du tycker om att arbeta självständigt med stort eget ansvar, men är även en team player där du kan tänka "utanför boxen" för att utveckla teamet.

Kvalifikationer;

- Lif examen, eller Leg. Barnmorska, sjuksköterska, farmaceut
- Boende i distriktet
- B- körkort

Ansökan;

Skicka personligt brev och CV till: niklas.leufkens@campuspharma.se

Det går även bra att ringa mig om du har frågor eller funderingar: **0705 46 88 46**

Niklas Leufkens
Säljchef